

Mitarbeiter Inside Sales & Marketing (m/w/d)

Die LOYS AG wächst – und sucht nach smarten, dynamischen Mitarbeitern, die ihre Karriere im spannenden Arbeitsumfeld der Kapitalmärkte fortsetzen möchten.

Wir sind ein Spezialist für wertorientiertes und aktives Aktienfondsmanagement. Als inhabergeführtes Unternehmen mit einer sehr dynamischen Unternehmenskultur stehen wir für ein Höchstmaß an Unabhängigkeit und Flexibilität. Gegründet 1995 betreut LOYS heute ein Volumen von rund 1,5 Milliarden Euro.

Zur weiteren Verstärkung unseres Teams in Frankfurt suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Mitarbeiter Inside Sales & Marketing (m/w/d) in Vollzeit. Als geschätztes Team Mitglied in einem erfolgsorientierten Team übernehmen Sie ein vielfältiges Aufgabengebiet, das viel Entwicklungspotential und Eigenverantwortung bietet. Zusätzlich bieten sich Ihnen die Perspektive auf die Übernahme eines eigenen Vertriebsgebietes hinzuarbeiten.

Ihre Aufgaben:

- Eigenständige Betreuung und Akquise von Investoren via Telefon
- Unterstützung bei der Erstellung von Kapitalmarkt- und Wettbewerbsanalysen
- Unterstützung bei der Ausarbeitung von Marketing- und Vertriebsunterlagen
- Pflege von Kundendaten und Erstellung von Reportings
- Nach- und Vorbereitung von Kundenterminen, Veranstaltungen, etc.
- Mitarbeit in Projektteams und Arbeitsgruppen im Bereich Business Development
- Ausarbeitung von Präsentationen und Broschüren für das Vertriebsteam und die Geschäftsführung
- Unterstützung des Vertriebs-Teams im allgemeinen Tagesgeschäft

Idealerweise bringen Sie folgende Fähigkeiten/Qualifikationen mit:

- Wirtschaftswissenschaftlicher Hochschulabschluss oder mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Asset Management oder Finanzvertrieb
- Spass am Vertrieb und Telefonkontakt
- Berufserfahrung im Bereich Vertrieb/ Marketing
- Ausgeprägte Finanzmarktaffinität und Kapitalmarktkenntnisse
- Hohe Leistungsbereitschaft und Teamfähigkeit
- Interesse für den Bereich Investment
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Sehr gute MS Office Kenntnisse, besonders Excel und PowerPoint

Was bieten wir?

- Aufstiegschancen zum Vertriebsdirektor mit eigener Vertriebsregion möglich
- Die Chance, Ihre Karriere in einem höchst anspruchsvollen Umfeld, bei einem erfolgreichen und schnell wachsenden Premium-Anbieter für Aktienfonds zu starten
- Flache Hierarchien und die Möglichkeit durch hohes Engagement und sehr gute Leistungen früh eigenständig zu arbeiten und Verantwortung zu übernehmen
- Wettbewerbsfähige Vergütung und überdurchschnittlich gute Entwicklungsmöglichkeiten

Wenn Sie sich hier wiedererkennen, freuen wir uns über Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Verfügbarkeit via E-Mail an bewerbungen@loys.de.

Für weitere Fragen wenden Sie sich an Herrn Riemann unter 069 / 247544401.